



PURIMA®

Innovative Systemlösungen für die industrielle Teilereinigung

www.purima.com

Bei dem **Thema Sonderanlagenbau** sind Sie Feuer und Flamme, denn Sie haben selber schon einmal mit großer Leidenschaft als Vertriebsfachkraft Projekte in diesem Bereich von A bis Z begleitet oder möchten in diesem Bereich zukünftig tätig sein? Sie mögen es, sich in technische Details hineinzudenken und sehen es als Herausforderung an, zusammen mit dem Kunden seinen Bedarf aufzunehmen und für ihn branchenübergreifend als Ansprechpartner zu fungieren? In einem Team von Spezialisten blühen Sie auf und arbeiten mit Freude daran, an der Entwicklung einer Anlagenlösung beteiligt zu sein und diese in eine Angebotsform zu bringen? Außerdem weckt das Thema industrielle Teilereinigung grundsätzlich Ihre Neugier? – **Dann sind Sie bei PURIMA genau richtig! Bewerben Sie sich jetzt als:**

Technischer Vertriebsmitarbeiter für den Vertriebsinnendienst (w/m/d)

Wir bieten

Seit mehr als 25 Jahren ist PURIMA der Spezialist für Sonderanlagenbau im Bereich der industriellen Teilereinigung. Unsere Anlagenkonzepte ‚made in OWL‘ überzeugen heute branchenübergreifend Kunden aus aller Welt. Zu unseren Kunden zählen namhafte Unternehmen aus allen Zweigen des produzierenden Gewerbes, die bald durch Sie mitbetret werden könnten. In einem familiengeführten Unternehmen arbeiten Sie in kollegialer und produktiver Atmosphäre täglich an einzigartigen Projekten. Neben einer strukturierten Einarbeitung erhalten Sie eine leistungsgerechte Entlohnung.

Ihre Aufgaben

- In enger Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam realisieren Sie Projekte und sind für die technische Angebotserstellung und teilw. Auslegung zuständig
- Zusammen mit anderen Kollegen (w/m/d) unternehmen Sie gelegentliche Kundenbesuche und klären vor Ort den Bedarf des Kunden
- Sie prüfen Lastenhefte, die als Grundlage der späteren Angebotserstellung dienen
- Zusammen mit der Vertriebsleitung prüfen und bearbeiten Sie Kaufverträge
- Damit ein Projekt erfolgreich starten kann, planen Sie Kick-Off Meetings und nehmen an diesen Teil
- Administrative Arbeiten im Rahmen Ihrer Vertriebstätigkeit sowie BackOffice-Tätigkeiten runden Ihren Aufgabenbereich ab

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine technische oder kaufmännische Ausbildung, z.B. Industriekaufmann (w/m/d), mit jeweils entsprechendem Background
- Sie haben idealerweise Erfahrung im Vertrieb technischer und erklärungsbedürftiger Produkte, gerne im Sondermaschinenbau
- Sie bringen ein ausgeprägtes technisches Verständnis mit
- Eine hohe Kunden- und Serviceorientierung ist für Sie selbstverständlich
- Sie sind motiviert, kommunikativ und offen
- Sie arbeiten selbstständig, verantwortungsbewusst und zielorientiert
- Sie verfügen über gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie beherrschen den sicheren Umgang mit MS-Office und sind mit ERP-Systemen vertraut

Interessiert?

Dann senden Sie bitte Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen an
Frau Marielle Pape, die Ihnen auch bei Fragen gerne zur Verfügung steht.

PURIMA GmbH & Co. KG

Marielle Pape
Südstr. 4 | D-32457 Porta Westfalica
www.purima.com
m.pape@purima.com

Ein Unternehmen der DENIOS-Gruppe

DENIOS